Catégorie	Code	tion Marketing (MKT) = 99 CRS  Matière	Crédits	Semestre	Prérequis
Categorie					Corequis
Matières de Tronc Commun	MKT 310	Introduction au marketing	3	S1	-
	CMP 310	Comptabilité générale I	3	S1	-
	MGT 310	Introduction à la gestion - Principles of management	3	S1	-
	CMP 320	Comptabilité générale II	3	S2	CMP 310
	ECO 310	Principes de l'économie	3	S3	-
	DRT 310	Droit commercial	3	S3	DRT 200
	MIS 320	Informatique Bureautique	3	S2	MIS 310
	MAT 320	Mathématiques financières	3	S4	MAT 310
	MAT 330	Recherche Opérationnelle	3	S4	MAT 310
	CMP 360	Fiscalité appliquée	3	<b>S</b> 5	CMP 310
	EPG 310	Enseignement Pratique en Gestion	1	S2	-
Matières de Spécialité	EPK 320	Enseignement Pratique en Marketing I	1	S4	EPG 310
	EPK 330	Enseignement Pratique en Marketing II	1	S5	EPK 320
	MGT 330	Gestion des Ressources Humaines et Stratégies de l'Entreprise	3	S3	MGT 320
	MKT 330	Customer Relationship Management	3	S3	MKT 310
	MKT 340	Marketing des services	3	S4	MKT 310
	MKT 350	Négociation	3	S5	MGT 320
	MKT 360	Selling & Pricing Strategy Techniques	3	S5	MKT 310
	MKT 370	Marketing Digital	3	S4	MKT 310
	MKT 380	Recherche en Marketing	3	S6	MKT 310
	REK 500	Project Management en Marketing	3	S6	REC 205 STA 200
	DRT 200	Droit général	3	S2	-
Matières Générales	REC 200	Initiation à la méthodologie universitaire	1	S2	-
	ETH 200	Ethique et professionnalisme	3	S5	-
	REC 205	Méthodologie de recherche	2	S5	REC 200
	CUL 200	Communication et culture générale	3	S6	-
	STA 200	Statistiques et probabilités	3	S6	

Matières de « Faculty Requirement »	MIS 310	Introduction à l'informatique et à l'organisation	3	S1	-
	MAT 310	Mathématiques générales	3	<b>S1</b>	-
	MKT 320	Langage publicitaire	1	S2	-
	MGT 320	Théories et pratique des organisations	3	<b>S2</b>	MGT 310
	LAF 310	Langues d'affaires Fr. ou Ang.	3	<b>S3</b>	-
	MGT 360	Leadership	2	<b>S4</b>	-
	MGT 395	Entrepreneuriat	3	<b>S</b> 6	-
Matières Electives	400	Elective I	3	S1	-
	400	Elective II	3	<b>S3</b>	-
	400	Elective III	3	S5	-

	Tableau récapitulatif des stages externes réguliers en Marketing : (30h /semaine)								
	Options	Semaine	Volume - Horaire	Mode d'évaluation					
S1 - S2	<ul> <li>Stage d'observation : EPG 310 = 1cr</li> <li>Stage en vision globale de l'entreprise et des moyens de travail utilisés</li> </ul>	45	120H	S2= 4S = 120 H La moyenne des : 1 évaluation sommative (85%) 1 appréciation de stage (15%)					
S3 - S34	<ul> <li>Stage d'initiation au Marketing :         EPK 320 = 1cr</li> <li>Stage de communication</li> <li>Stage en ventes</li> <li>Stage en plateformes digitales</li> <li>Stage en service clientèle</li> </ul>	88	240H	S4= 8S = 240H La moyenne des : 2 évaluations sommatives (85%) 2 appréciations de stage (15%)					
S5 - S6	<ul> <li>Stage spécialisé en Marketing :         EPK 330 = 1cr</li> <li>Stage en projet Marketing</li> <li>Stage en études de marché</li> <li>Stage en budget Marketing</li> </ul>	85	240H	S6= 8S = 240H La moyenne des : 2 évaluations sommatives (85%) 2 appréciations de stage (15%)					
	TOTAL STAGE EXTERNE	20 S.	600 H.	5 MSP + 5 appréciations					

S1 (4 semaines de cours d'enseignement pratique en Gestion à l'USF) S5 (12 ou 13 semaines de cours d'enseignement pratique en Marketing à l'USF)